



# Γιατί να επιλέξετε Ασφαλιστικό Σύμβουλο για την Ασφάλιση Κατοικίας σας

## 3 Σημαντικές διαφορές



**Γεωργία Καρνέζη**  
Σύμβουλος Ατομικών &  
Επιχειρηματικών Κινδύνων

 **InsuranceTime**  
Έγκαιρη Ασφάλεια, Προστασία για μια Ζωή!

Το παρόν έργο πνευματικής ιδιοκτησίας προστατεύεται κατά τις διατάξεις του ελληνικού νόμου (ν. 2121/1993 όπως έχει τροποποιηθεί και ισχύει σήμερα) και τις διεθνείς συμβάσεις περί πνευματικής ιδιοκτησίας. Απαγορεύεται αυστηρά η πώλησή του με σκοπό το κέρδος.

Απαγορεύεται η διασκευή και επεξεργασία του παρόντος έργου από πρόσωπα (νομικά ή φυσικά) χωρίς τη γραπτή άδεια της συγγραφέως. Επιτρέπεται η διανομή του σε τρίτους εφόσον γίνει αναφορά στη δημιουργό και τηρηθούν υποχρεωτικά οι παραπάνω προϋποθέσεις.



Το παρόν eBook είναι συμβουλευτικό. Διανέμεται δωρεάν και σκοπό έχει να συνειδητοποιήσει ο αναγνώστης τη σημασία της ιδιωτικής ασφάλισης.

©2021 Γεωργία Καρνέζη | [Insurancetime.gr](https://insurancetime.gr)

## Περιεχόμενα

Πώς προέκυψε η ανάγκη για αυτόν τον οδηγό

**Σελίδα 4**

Επιλογή συνεργασίας Direct Επικοινωνίας, Τραπεζικού Υπαλλήλου ή Ασφαλιστικού Συμβούλου;

**Σελίδα 6**

Οι συνηθέστερες καλύψεις ενός “Ασφαλιστήριου Πυρός”

**Σελίδα 9**

Οι πιο συχνές αιτίες ζημιών στις κατοικίες

**Σελίδα 10**

Βασική διαφορά της αποζημίωσης του κρατικού φορέα από την Ασφαλιστική Εταιρεία

**Σελίδα 11**

Τι πρέπει να προσέξετε στην αίτηση

**Σελίδα 12**

Η θέση της Ασφαλιστικής Εταιρείας

**Σελίδα 13**

Τι πρέπει να περιλαμβάνει το συμβόλαιό σας

**Σελίδα 14**

Τι κερδίζετε αποκτώντας το δικό σας σωστό συμβόλαιο

**Σελίδα 15**

Αναρωτιέστε εάν αξίζει τον κόπο;

**Σελίδα 16**

Η πρότασή μου για εσάς

**Σελίδα 17**

Τι πρέπει να κάνετε τώρα!

**Σελίδα 18**

## Πώς προέκυψε η ανάγκη για αυτόν τον οδηγό;

Η ανάγκη για να γράψω αυτόν τον κατατοπιστικό οδηγό, προέκυψε από:

Τις απορίες που πολύ συχνά μου εκφράζουν ενδιαφερόμενοι της Ασφάλισης της Κατοικίας τους με σκοπό να τους συμβουλευτώ.

Το γεγονός πως μεγάλος αριθμός ιδιοκτητών ή ενοικιαστών, θεωρώντας ότι η ασφάλιση αυτού του είδους είναι “ακριβής υπόθεση” δεν μπαίνει στη διαδικασία να ρωτήσει “περί τίνος πρόκειται”...

Τους πελάτες τραπεζών με μακροχρόνια δάνεια χωρίς κανένα είδος προστασίας μέχρι και σήμερα...

Τα εν ισχύ συμβόλαια περιουσίας με μηδαμινές καλύψεις ή και μη επαρκή κεφάλαια για την ανάκτηση ικανοποιητικού ποσού προς ανοικοδόμηση σε περίπτωση καταστροφικού κινδύνου την ώρα της αποζημίωσης...



Επειδή, λοιπόν, πάντα παίρνω στα σοβαρά τις ανάγκες και τους φόβους των συνανθρώπων μου – για αυτό άλλωστε επέλεξα και το συγκεκριμένο επάγγελμα – αποφάσισα να δημιουργήσω ένα πλήρες ηλεκτρονικό βιβλίο με σκοπό να απαντήσω στις πιο συχνές ερωτήσεις που λαμβάνω. Παραθέτω αριθμούς και επίσημα στοιχεία δίνοντάς σας την ευκαιρία να αντιμετωπίσετε τη διαδικασία με υπευθυνότητα· ενδεχομένως αναθεωρήσετε την άποψή σας και επανεξετάσετε το θέμα της ασφάλισής σας, εξασφαλίζοντας για εσάς και τα άτομα που αγαπάτε, το βασικότερο περιουσιακό στοιχείο, την **ΚΑΤΟΙΚΙΑ ΣΑΣ!**

Σας προτείνω να διαβάσετε τον οδηγό δύο φορές. Μια φορά για να αποκτήσετε μια γενική εικόνα και μια δεύτερη για να μελετήσετε πιο προσεκτικά τα σημεία που σας αφορούν περισσότερο. Σε περίπτωση που χρειαστείτε επιπλέον στοιχεία, ύστερα από επικοινωνία σας μαζί μου, με χαρά να ανταποκριθώ σε κάθε ερώτησή σας.

**Στόχος μου μέσα από αυτό τον οδηγό είναι:**

- 1** Να αντιληφθείτε γιατί είναι σημαντική η ασφάλιση της κατοικίας σας.
- 2** Γιατί πρέπει πάντα να απευθύνεστε σε Επαγγελματία Ασφαλιστικό Σύμβουλο που γνωρίζει σε βάθος τα σημεία που πρέπει να προσεχθούν από την πρώτη στιγμή της λήψης της απόφασής σας.
- 3** Να συνειδητοποιήσετε ότι ένα σωστά δομημένο συμβόλαιο είναι το μόνο που την ώρα της ενεργοποίησής του θα σας ανταμείψει οικονομικά, αρκεί να διαθέσετε εκ των προτέρων τον απαραίτητο χρόνο για τον σχεδιασμό, την υλοποίησή του ή ακόμα και την αναθεώρησή του.

Σας εύχομαι καλή ανάγνωση!

**Γεωργία Καρνέζη**

Σύμβουλος Ατομικών & Επιχειρηματικών Κινδύνων



## Επιλογή direct συνεργασίας, Τραπεζικού Διαμεσολαβητή ή Ασφαλιστικού Συμβούλου;

Ας δούμε πως λειτουργεί στην πράξη το κάθε δίκτυο ξεχωριστά την ώρα της Αίτησης, του Service και της Αποζημίωσης **ανεξαρτήτως όρων συμβολαίων:**

### Direct με Ασφαλιστική Εταιρεία (Online Ασφαλίσεις)

**Αίτηση:** Συμπληρώνεται ηλεκτρονικά από τον ίδιο ή τηλεφωνικά με τον υπάλληλο που θα απαντήσει στη γραμμή.



**Service\*:** Με ευθύνη του πελάτη.

**Αποζημίωση:** Τα προβλήματα δημιουργούνται όταν:

- Τα στοιχεία της αίτησης δεν είναι σωστά.
- Η Ασφαλιστική Εταιρεία δε γνώριζε εκ των προτέρων **ουσιώδη στοιχεία** για την τοποθέτηση του κινδύνου.

Και αυτό γιατί, είτε γιατί ο πελάτης έχει δώσει λανθασμένα στοιχεία, είτε ο ίδιος δε γνωρίζει ποια είναι εκείνα τα ουσιώδη στοιχεία για να τα προαναφέρει, είτε ο υπάλληλος δεν έχει εικόνα του τι ασφαρίζει ώστε να επισημάνει στην Ασφαλιστική Εταιρεία τις τυχόν κακοτοπιές.

**Ο Τραπεζικός Υπάλληλος δε διαθέτει την εμπειρία της αποζημίωσης. Είναι θεωρητικός!**

Και αυτού του είδους οι περιπτώσεις, εάν δε βρεθεί η επιθυμητή λύση ανάμεσα στον ασφαλιζόμενο και στην Ασφαλιστική Εταιρεία, καταλήγουν συνήθως στα δικαστήρια...



*\*Επαναξιολόγηση των βασικών στοιχείων του συμβολαίου στην επέτειο του ή τη στιγμή που κρίνεται απαραίτητο για την επικαιροποίησή τους.*

## Επιλογή direct συνεργασίας, Τραπεζικού Διαμεσολαβητή ή Ασφαλιστικού Συμβούλου; (συνέχεια)

### Συνεργασία με Τραπεζικό διαμεσολαβητή\*

**Αίτηση:** Ο αρμόδιος υπάλληλος συμπληρώνει την αίτηση σύμφωνα με τα στοιχεία που έχει στη διάθεσή του από το δάνειο και ο πελάτης υπογράφει. Λειτουργεί κατά κάποιον τρόπο σαν το Συμβολαιογράφο. Αυτά που βλέπει, αυτά γράφει. **Ο Συμβολαιογράφος δεν κάνει ποτέ αυτοψία! Δεν είναι Πολιτικός Μηχανικός!**



**Service:** Μόνο όταν “το εγκριτικό της Τραπέζης”, αφού διαβάσει το συμβόλαιο, στείλει κάποια σχετική ενημέρωση στον Τραπεζικό Υπάλληλο, την οποία αυτός με τη σειρά του θα τη μεταβιβάσει στον πελάτη της.

**Αποζημίωση:** Εάν είναι σωστά τα στοιχεία της αίτησης και δεν υπάρχουν σημεία τριβής στην πράξη, ανάλογα, με τον κίνδυνο που έχει επέλθει, τότε όλα καλά. Εάν, όμως, για παράδειγμα το κτήριο είναι υποασφαλισμένο ή δεν έχουν αναφερθεί τα ουσιώδη στοιχεία, που όφειλε να γνωρίζει η Ασφαλιστική εκτός από αυτά της αίτησης, τότε αρχίζουν τα προβλήματα...

Ο δανειολήπτης απευθύνεται μόνος του στην Ασφαλιστική εταιρεία της συνεργασίας της τράπεζας για τη λύση του προβλήματός του, **δεν υπάρχει διαμεσολάβηση την ώρα της αποζημίωσης...**



*\* Εγκύκλιος Ττε 462/2013 που αφήνει ελεύθερο τον δανειολήπτη να επιλέξει το κανάλι που κατά την άποψη του θα προστατέψει τα συμφέροντά του. (Πατήστε εδώ)*

## Επιλογή direct συνεργασίας, Τραπεζικού Διαμεσολαβητή ή Ασφαλιστικού Συμβούλου; (συνέχεια)

### Συνεργασία με επαγγελματία Ασφαλιστικό Σύμβουλο

**Αίτηση:** Ο ασφαλιστικός σύμβουλος επισκέπτεται την οικία του υποψήφιου πελάτη του. Κάνει δηλαδή προσωπική αυτοψία παρουσία του, ζητώντας του να έχει τα απαραίτητα έγγραφα από τα οποία θα διασταυρώσει και θα πάρει τα σωστά στοιχεία για να συμπληρωθεί η αίτηση από κοινού. Επίσης, από την αυτοψία του, θα πάρει φωτογραφίες και θα διαπιστώσει από κοντά τι προκαταβολικά πρέπει να γνωρίζει η Ασφαλιστική εταιρεία για να πάρει θέση σε ουσιαστικά σημεία, γράφοντας Έκθεση Κινδύνου. **Και αυτό για να συνδέσει αυτό που βλέπει με τους όρους του ασφαλιστηρίου προς εξασφάλιση του πελάτη και αποφυγή σύγκρουσης αυτού με την Εταιρεία την ώρα της αποζημίωσης.**



**Service:** Σε κάθε επέτειο. Ο Ασφαλιστικός Σύμβουλος έχει ενημερώσει τον υποψήφιο πελάτη του από την παράδοση του συμβολαίου τι και πότε θα πρέπει να γνωρίζει άμεσα η Ασφαλιστική, έτσι ώστε να τα γνωστοποιήσει άμεσα στον Ασφαλιστή του προς διαβίβασή τους στο αρμόδιο τμήμα της Ασφαλιστικής Εταιρείας.

**Αποζημίωση:** Όταν υπάρχει **ακριβή και πλήρης έκθεση κινδύνου** δεν υπάρχει περίπτωση μη αποζημίωσης του πελάτη, σύμφωνα βέβαια με τους όρους και τις εξαιρέσεις του συμβολαίου. Ακόμα, όμως, και εάν δημιουργηθεί κάποιο θέμα μη αποζημίωσης, ο Ασφαλιστικός Σύμβουλος μιλά και με τον Διακανονιστή της ζημιάς και με τον Πραγματογνώμονα, εάν χρειαστεί. **Είναι πάντα κοντά στο πελάτη του από την αρχή μέχρι το τέλος...**

**Ο επαγγελματίας Ασφαλιστικός Σύμβουλος λειτουργεί σαν τον Πολιτικό Μηχανικό και στην ανάληψη για την τοποθέτηση του κινδύνου και στην αποζημίωση!**



## Οι συνηθέστερες καλύψεις ενός Ασφαλιστήριου Πυρός (επιγραμματικά για κτήριο & περιεχόμενο)

- Πυρός\*
- Δαπάνες μεταστέγασης μετά από καλυπτόμενο ζημιογόνο γεγονός
- Πρόσκρουση
- Ευθύνες προς επισκέπτες, γείτονες, τρίτους και ιδιοκτήτη
- Έκρηξη & ζημιές σε εναλλακτικές πηγές ενέργειας
- Ασφάλιση έκτακτου περιεχομένου & δώρων
- Καιρικά φαινόμενα
- Οικονομική στήριξη οικογένειας μετά από καλυπτόμενο ζημιογόνο γεγονός
- Καθίζηση
- Κλοπή με διάρρηξη ή ληστεία
- Πράξεις βίας
- Ψυχολογική στήριξη Οικογένειας
- Διαρροή σωληνώσεων
- Ασφάλιση κατοικίδιων
- Κοινόχρηστοι και βοηθητικοί χώροι
- Επέκταση ασφάλιση σε νέα κατοικία
- Τζάμια, καθρέπτες
- Κατά παντός κινδύνου
- Ηλεκτρικές συσκευές και εγκαταστάσεις
- Σεισμός\*
- Καταστολή ζημιάς-Καθαρισμός
- Προσωπικό ατύχημα

\*Υποχρεωτικές καλύψεις για όσους έχουν ενυπόθηκα δάνεια με τράπεζα

## Οι πιο συχνές Αιτίες Ζημιών στις κατοικίες

Κατανομή αποζημιώσεων έτους 2017 σε (€) ανά ασφαλισμένο κίνδυνο και αιτία (σύμφωνα με την Υπηρεσία Μελετών & Στατιστικής της Ε.Α.Ε.Ε.)

| Θραύση Σωλ/σεων | Καιρικά Φαινόμενα | Κλοπές    | Φωτιά     | Λοιπά αίτια | Πολιτικοί Κίνδυνοι | Βραχυκύκλωμα | Σεισμός   | Θραύση Κρυστάλλων |
|-----------------|-------------------|-----------|-----------|-------------|--------------------|--------------|-----------|-------------------|
| 1.861           | 1.406             | 1.317     | 1.108     | 1.003       | 442                | 377          | 275       | 268               |
| 1.973.461       | 2.585.023         | 2.747.965 | 3.620.847 | 1.767.268   | 628.596            | 383.785      | 1.122.309 | 47.667            |

Σημ. Τα στατιστικά προέρχονται από ασφαλιζόμενες κατοικίες στη χώρα μας.

Όσον αφορά το μέρος της έρευνας για τις αιτίες των ζημιών, για τις περισσότερες σε πλήθος αναφέρονται ως αίτια **οι θραύσεις σωληνώσεων, τα καιρικά φαινόμενα και οι κλοπές.**

Καταστροφικοί κίνδυνοι μπορεί να είναι **οι πυρκαγιές, οι πλημμύρες, οι κατολισθήσεις, οι ανεμοστρόβιλοι, οι τυφώνες, οι χιονοστοιβάδες, οι χαλαζοπτώσεις, οι ηφαιστειακές εκρήξεις και ο σεισμός.**

## ΠΡΟΣΦΑΤΕΣ ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΕΙΣ

**23.07.2018**

**Αιτία πυρκαγιά  
σε συνδυασμό με δυνατούς ανέμους**

**Νέα Μάκρη**

Από σύνολο 4.925 κατοικιών 728 ασφαλισμένες  
130 περιπτώσεις με αποζημιώσεις άνω των €5εκ

**Μάτι**

70 περιπτώσεις με € 3.2 εκ αποζημιώσεις

**Κινέτα – Πυρκαγιά**

68 κατοικίες με €2,3 αποζημιώσεις

Πηγή: Insurancedaily 23/07/2021



**18-19.09.2021**

**Αιτία επέλαση κυκλώνα**

533 ασφαλισμένες κατοικίες με  
€2.231.665 αποζημιώσεις

Καρδίτσας.... **206**

Λάρισας.... **12**

Κεφαλληνίας.... **177**

Ιθάκης.... **20**

Ζακύνθου.... **39**

Λοιπές.... **79**

Πηγή: Ε.Α.Ε.Ε



## Βασική διαφορά της αποζημίωσης του Κρατικού φορέα από την Ασφαλιστική Εταιρία *(σε περιπτώσεις καταστροφικών κινδύνων)*

Ανάλογα με τον προϋπολογισμό του κράτους για περιπτώσεις ανέγερσης ή επισκευής του κτηρίου διατίθενται ένα **ποσό (άγνωστο το ύψος του)** για τον κάθε ιδιοκτήτη σύμφωνα με τις προϋποθέσεις των εγγράφων που θα προσκομιστούν και ανάλογα με τις αποφάσεις της εκάστοτε κυβέρνησης, που σε καμία περίπτωση το ύψους ποσού δεν πλησιάζει το ποσό του προσωπικού σας συμβολαίου.

Επίσης και **ο χρόνος** απόδοσης των χρημάτων είναι κατά πολύ μεγαλύτερος από αυτόν των Ασφαλιστικών Εταιριών.



## Τι πρέπει να προσέξετε στην Αίτηση

Η αίτηση θα πρέπει να αναγράφει όλα εκείνα τα βασικά στοιχεία που πρέπει να αναφέρονται εκ των προτέρων στην Ασφαλιστική Εταιρία για την ανάληψη του κινδύνου βάσει του ν.2496/97. Στο καθοριστικό αυτό βήμα θα πρέπει να προσεχθούν τα ακόλουθα σημεία προκειμένου η Ασφαλιστική Εταιρία να πάρει μια **πρώτη εικόνα** περί τίνος πρόκειται...



- ✓ Στοιχεία κατόχου - κατόχων και αναλογία αυτών
- ✓ Σωστά τμ.
- ✓ Έτος άδειας – Έτος κτήσης – Έτος προσθηκών
- ✓ Αυθαίρετο ή Νόμιμο
- ✓ Υλικά κατασκευής
- ✓ Παρελθούσες ζημιές
- ✓ Σωστές Αξίες Ασφάλισης Κτηρίου & Περιεχομένου

**Τα υπόλοιπα για την έκθεση κινδύνου θα σας τα επισημάνει ο επαγγελματίας Ασφαλιστικός σας Σύμβουλος, την οποία θα τη συνυπογράψετε πριν την έκδοση συμβολαίου.**

## Η θέση της Ασφαλιστικής Εταιρείας

Εφόσον ο Ασφαλιστικός Σύμβουλος,

-  έχει επισκεφθεί τον χώρο σας
-  έχει συλλέξει όλα τα υπόλοιπα στοιχεία εκτός αιτήσεως που πιστεύει ότι σε ενδεχόμενο καλυπτόμενο κίνδυνο θα εγερθεί απαίτηση αποζημίωσης
-  έχει πάρει τις ανάλογες φωτογραφίες με τη συγκατάθεσή σας
-  έχει μεταφέρει με γραπτή έκθεση κινδύνου τα σημεία εκείνα στα οποία πρέπει να πάρει θέση η Ασφαλιστική Εταιρεία προτού εκδοθεί το συμβόλαιο
-  έχει συζητήσει μαζί σας ξεκάθαρα το εάν και πως καλύπτεστε (π.χ. εάν υπάρχει δική σας συμμετοχή την ώρα της αποζημίωσης ή τι μέτρα πρέπει να πάρετε)
-  έχετε εξοικειωθεί με τους όρους του συμβολαίου
-  έχετε συμφωνήσει στο κόστος του και στον τρόπο πληρωμής του



**τότε είναι η ώρα της έκδοσης του συμβολαίου**

Οι παρακάτω ενδεχόμενες περιπτώσεις για την πορεία της αίτησής σας είναι οι πιο πιθανές:

- Να εκδοθεί **συμβόλαιο χωρίς εξαιρέσεις** παρά μόνο αυτών που ισχύουν για όλα τα συμβόλαια.
- Να υπάρχουν **γραπτές απαλλαγές μεγαλύτερες** για να ισχύει η σχετική κάλυψη.
- Να υπάρχουν **γραπτές εξαιρέσεις** σε συγκεκριμένα πεδία.
- Να έχουν **αποσαφηνισθεί** γραπτώς συγκεκριμένα **σημεία "αμφιβολίας"**.
- Να **μην εκδοθεί συμβόλαιο**, λόγω υψηλής επικινδυνότητας του κινδύνου.

## Το συμβόλαιό σας πρέπει να περιλαμβάνει τα ακόλουθα:

- + Αντίγραφο αίτησης με σωστά όλα τα στοιχεία που έχουν δοθεί στην Ασφαλιστική Εταιρία.
- + Ονομασία προγράμματος, περιγραφή καλύψεων με όρια αυτών ανά κάλυψη και ενδεχόμενο όριο συμμετοχής του ασφαλιζομένου την ώρα της αποζημίωσης.
- + Γενικοί & Ειδικοί όροι του συμβολαίου.
- + Πρόσθετος όρος, εάν υπάρχει ειδική συμφωνία.
- + Δήλωση Παραλαβής συμβολαίου.
- + Δήλωση Εναντίωσης Συμβολαίου.



## Τι κερδίζετε αποκτώντας το δικό σας συμβόλαιο

- ✓ Δεν εκταμιεύετε τη δύσκολη στιγμή όλες σας τις οικονομίες.
- ✓ Δε χρειάζεται να δεσμεύετε σε τακτά χρονικά διαστήματα χρήματα στην άκρη για μια "δύσκολη ώρα", εφόσον έχετε μεταφέρει τον κίνδυνο στην Ασφαλιστική για να σας εκπροσωπήσει την ώρα της ανάγκης.
- ✓ Δε στρέφεστε σε συγγενείς ή φίλους επιβαρύνοντας τους οικονομικά.  
Δε στρέφεστε σε τράπεζες, αφού καμία τους δε σας δανείζει σε τέτοιες περιπτώσεις.
- ✓ Δε δημιουργείτε οικογενειακά χρέη.
- ✓ Δεν ξεπουλάτε όσο και όσο τα προσωπικά σας περιουσιακά στοιχεία σε σοβαρές περιπτώσεις υγείας.
- ✓ Δεν υποθηκεύετε το μέλλον των μελών της οικογένειάς σας.
- ✓ Κερδίζετε χρόνο από τα διαδικαστικά προς έγκαιρη αποζημίωση
- ✓ Επικεντρώνεστε στο πρόβλημά σας για την καλύτερη επίλυση του. Και αυτό, γιατί έχετε φροντίσει μέσω της έγκαιρης αγοράς του συμβολαίου σας, να πάρει από εσάς όλο το οικονομικό βάρος της απροσδόκητης πίεσης!
- ✓ Ηρεμία για το αύριο λόγω γρήγορης επιστροφής σας στις καθημερινές ασχολίες!

## Αναρωτιέστε εάν αξίζει τον κόπο

Σύμφωνα με όλα τα παραπάνω στοιχεία και με βάση το ότι το κόστος αυτού του είδους συμβολαίου **είναι ένα κόστος πολύ προσιτό**, θεωρώ ότι είναι πολύ μικρό το ποσοστό των ανθρώπων, που μπορεί να πει πως δεν τον ενδιαφέρει η ασφάλιση του σημαντικότερου περιουσιακού στοιχείου ιδιαιτέρως, όταν κάνουμε οικονομίες ή δανειζόμαστε χρήματα από την τράπεζα με υψηλούς και μακροχρόνιους τόκους για να το αποκτήσουμε, είτε είναι η πρώτη μας κατοικία είτε το εξοχικό μας.

Απλά πολλές φορές δε δίνουμε προτεραιότητα στην κάλυψή του, γιατί πιστεύουμε ότι είναι απίθανο σε εμάς να συμβεί “ο μεγάλος καταστροφικός κίνδυνος” και ίσως γιατί το θεωρούμε ένα επιπρόσθετο έξοδο επιβάρυνσης του προϋπολογισμού μας...

Αυτό που πρέπει εύλογα να σκεφτείτε **αυτή τη στιγμή** και να μην αφήσετε να ξεχαστεί είναι, ότι χρειάζεται εκ των προτέρων να προνοήσετε και σε αυτόν τον τομέα ασφάλισης. **Γιατί επί της ουσίας προνοείτε για το δικό σας μέλλον καθώς και των μελών της οικογένειάς σας.**

- **την ώρα που δεν έχετε κάλυψη και μπορείτε να την αγοράσετε**, εφόσον δεν υφίσταται καμία ζημιά...
- **ή έχετε κάλυψη και δε γνωρίζετε τον βαθμό** που είσαστε καλυμμένοι...

Όπως λέει και η σοφή παροιμία **“των φρονίμων τα παιδιά πριν πεινάσουν μαγειρεύουν”**.

## Η πρότασή μου για εσάς!

### “ Ένα γραμμάριο πρόληψης ισοδυναμεί με ένα τόνο θεραπείας ”

Είμαι στη διάθεσή σας για **μια δωρεάν συνομιλία**, είτε μέσω διαπροσωπικής επαφής, είτε μέσω πλατφόρμας τηλεδιάσκεψης, όπου θα σας ακούσω προσεκτικά για να δούμε πως μπορείτε να εξασφαλίσετε αυτού του είδους τις καλύψεις και με ποιο τρόπο.

Αυτό είναι το πρώτο βήμα εκ μέρους σας.

#### Στη συζήτησή μας:

- Αναφερόμαστε στους προβληματισμούς σας και στις ανησυχίες σας.
- Εξατομικεύουμε τις ανάγκες σας και εστιάζουμε μόνο σε αυτές.
- Προσδιορίζουμε την οικονομική σας δυνατότητα για να μπορείτε να πληρώνετε διαχρονικά το συμβόλαιό σας.
- Υλοποιούμε πάντα συνάρτηση δικών σας επιθυμιών και προτεραιοτήτων στο χρονικό διάστημα που θα μας καθορίσετε.
- Είμαστε κοντά σας σε όλη τη διάρκεια του συμβολαίου τόσο στην ανανέωσή του όσο και στην αποζημίωσή του.

## Τί πρέπει να κάνετε τώρα...

Εάν θέλετε να κερδίσετε χρόνο, χρήμα και κόπο προστατεύοντας τα οικονομικά σας συμφέροντα και εξασφαλίζοντας την πολυπόθητη ηρεμία της καθημερινότητας ελάτε μαζί μας!

**Πατήστε εδώ για να συμπληρώσετε μια σύντομη φόρμα και θα επικοινωνήσω προσωπικά μαζί σας.**

Σας ευχαριστούμε θερμά για το χρόνο σας, που μας προτιμήσατε και μας διαβάσατε! Προσδοκούμε τη συνεργασία μαζί σας, εφόσον αυτά που διαβάσατε τα βρήκατε ενδιαφέροντα και χρήσιμα για το προσωπικό σας όφελος!

### Γεωργία Καρνέζη

Σύμβουλος Ατομικών & Επιχειρηματικών Κινδύνων



Αναλαμβάνουμε απλές αλλά και σύνθετες ασφαλιστικές περιπτώσεις που απαιτούν γνώση και εμπειρία παρέχοντας ευρεία γκάμα υπηρεσιών με στόχο την ολοκληρωμένη κάλυψη των ανθρώπινων αναγκών αλλά και των επιχειρηματικών κινδύνων. Μας χαρακτηρίζουν οι εξατομικευμένες ποιοτικές συμβουλές προς όφελος των πελατών μας. Πιστεύουμε πως η εμπιστοσύνη που προσδίδουμε και η 25+ εμπειρία μας είναι τα δυνατά μας σημεία, ώστε να συνεργαστείτε μαζί μας και να μας συμβουλευέστε διαχρονικά σε ό,τι σας απασχολεί!



 info@insurancetime.gr  +30 6944 351 209  +30 210 9881874  georgia karnezi  Georgia Karnezi